

<b>BUT</b>	Techniques de commercialisation
<b>PARCOURS</b>	Business international achats et vente
<b>SEMESTRE</b>	S5
<b>APPRENTISSAGE O/N</b>	Non
<b>ANNEE</b>	2023/2024
<b>DATE MAJ</b>	

IUTRS | 2023

UE / SAE / RESSOURCES				VOLUME D'ENSEIGNEMENT (H)					MODALITES D'EVALUATION TYPE D'EPREUVE <sup>05</sup>					
intitulé UE (compétence)	intitulé SAE / Ressources	ECTS (/EU)	coeff	CM	TD	TP	autre	stage (NB semaines)	libellé écrit <sup>05</sup>	coeff écrit	libellé oral <sup>05</sup>	coeff oral <sup>05</sup>	libellé autre	coeff autre
UE 5.1 Marketing		8 ECTS												
	Stratégie d'entreprise-1		3	8	10						3			
	Environnement économique international		2	18							2			
	Droit des activités commerciales-2		0,5	10	8						0,5			
	Analyse financière		1	8	10						1			
	Logistique		0,5	6	10						0,5			
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8					0,5			
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8					0,5			
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8					0,5			
	PPP-5		0,5		6	4					0,5			
	Portfolio-S5				6		10							
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105				6			
UE 5.2 Vente		8 ECTS												
	Négocier dans des contextes spécifiques-1		3	2	8	10					3			
	Droit des activités commerciales-2		1,5	10	8						1,5			
	Analyse financière		1	8	10						1			
	Logistique		1,5	6	10						1,5			
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8					0,5			
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8					0,5			
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8					0,5			
	PPP-5		0,5		6	4					0,5			
	Portfolio-S5				6		10							
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105				6			
UE 5.4 Stratégie à l'international		7 ECTS												
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8					0,5			
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8					0,5			
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8					0,5			
	Portfolio-S5													
	RCN appliquées au business international, achat et vente		1		14	6					1			
	Management de la chaîne de valeur		1		20						1			
	Négociation B to B		2		20						2			
	Marketing achat		2		20						2			
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105				6			
UE 5.5 Opération à l'international		7 ECTS												
	Anglais appliqué au commerce-5		0,5		10	8					0,5			
	LVB appliquée au commerce 5		0,5		10	8					0,5			
	Expression Communication Culture 5		0,5		8	8					0,5			
	Portfolio-S5													
	RCN appliquées au business international, achat et vente		1		14	6					1			
	Management de la chaîne de valeur		1		20						1			
	Techniques de commerce international-2		2		20						2			
	Contrats internationaux		2		20						2			
	SAÉ : Conduite d'une mission import ou export pour une entreprise		6		65	15	105				6			