

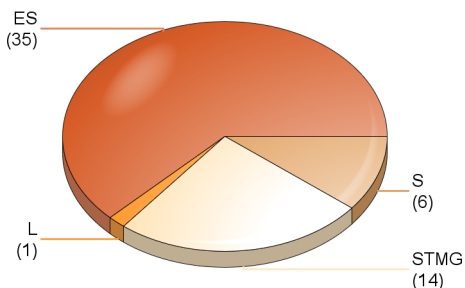
# Enquête sur le devenir des diplômés 2018

## DUT Techniques de commercialisation

### IUT Robert Schuman

#### Profil des répondants

##### Répartition par type de baccalauréat



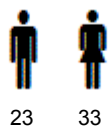
##### Académie du bac

Académie	Effectifs
Bas-Rhin	50
Haut-Rhin	4
Nancy-Metz	2
<b>Total</b>	<b>56</b>

##### Age au DUT

19 ans	0
20 ans	45
21 ans	9
22 ans et plus	2

##### Genre



##### Régime d'inscription

Régime	Effectifs
Formation initiale	55
Formation continue	1
Formation en alternance	0
<b>Total</b>	<b>56</b>

#### Taux de réponse

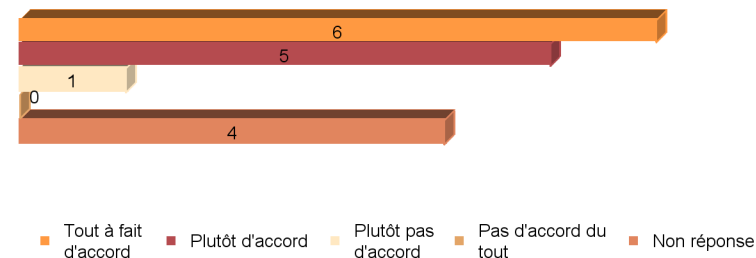
Diplômés	110
Réponses	56
<b>Taux de réponse</b>	<b>51%</b>

#### Situation principale au 01-12-2020

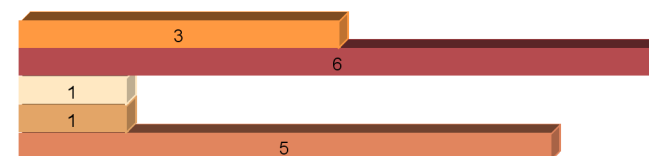
Situation	Effectifs
Emploi	16
Recherche d'emploi	2
Inactivité	2
Poursuite / reprise d'études	36
<b>Total</b>	<b>56</b>

#### Relation emploi - formation au 01-12-2020

##### Adéquation de l'emploi... ...avec le niveau de formation



##### ...avec la spécialité



#### A retenir

	18 mois	30 mois
Taux d'insertion professionnelle	86%	89%
Durée moyenne à l'obtention du premier emploi	0,5 mois	
Revenu net mensuel médian*	1567 €	1488 €
% ayant un emploi stable**	53%	63%

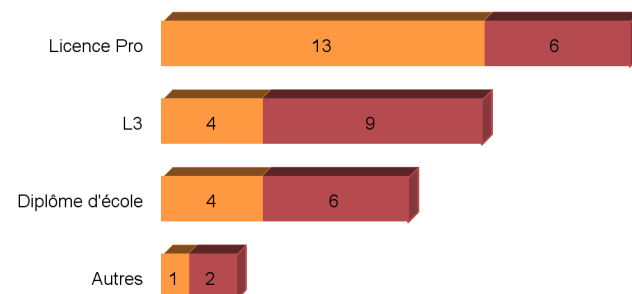
\* Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales.

\*\* Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIFE sont consultables et téléchargeables sur

[oresipe.unistra.fr](http://oresipe.unistra.fr)

#### Les poursuites d'études immédiates (en 2018-2019)



\* Autres : BTS, école d'architecture ou de journalisme...

■ Poursuite à l'Unistra ■ Poursuite hors Unistra

## Caractéristiques de l'emploi occupé au 01-12-2020

### Mode d'obtention

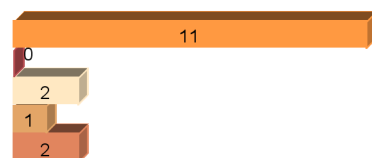
	Effectifs
Grâce aux contacts pendant le DUT (stages...)	4
Grâce à la poursuite d'études (stages, contrats...)	1
Par votre réseau relationnel	2
Suite à une candidature spontanée	1
Suite à une mission d'intérim	1
Par internet (annonces, dépôt de CV...)	5
Par le pôle emploi	0
Autre (création d'entreprise, concours, baip*...)	0
Non réponse	2
<b>Total</b>	<b>16</b>

\* Baip : Bureau d'aide à l'insertion professionnelle

### Type de contrat

	Effectifs
Emplois stables	10
Emplois précaires	4
Non réponse	2
<b>Total</b>	<b>16</b>

### Localisation géographique



■ Ingénieurs - Cadres ■ Professions intermédiaires ■ Ouvriers - Employés ■ Non réponse

### Professions et catégories socioprofessionnelles



### Revenu net mensuel

Médiane	1488 €
Minimum	1200 €
Maximum	2300 €
Moyenne	1609 €
Concernés	8

### Type d'employeurs

	Effectifs
Entreprise publique ou privée	14
Fonction publique	0
Association	0
Prof. libérale ou indépendante	1
Non réponse	1
<b>Total</b>	<b>16</b>

## Répertoire des secteurs d'activités, des emplois occupés et des missions exercées au 01-12-2020

### Secteurs d'activités

1. Activités de services administratifs, de soutien, financiers, d'assurance, juridiques, comptables et de gestion (5 diplômés)
2. Commerce, hébergement et restauration (5 diplômés)
3. Industries (pharmaceutiques, chimiques, manufacturières, extractives et autres)(2 diplômés)
4. Activités immobilières
5. Arts, spectacles, activités récréatives / Edition, audiovisuel et diffusion
6. Autres activités de services

### Liste des emplois occupés

1. Adjoint(e) manager de rayon
2. Assistant(e) commercial(e)
3. Attaché(e) de clientèle
4. Commercial(e)
5. Conseiller(ère) accueil
6. Conseiller(ère) clientèle (3 diplômés)
7. Conseiller(ère) location
8. Conseiller(ère) packaging
9. Hôte(sse) de caisse
10. Responsable des zones de vente
11. Technico-commercial(e) sédentaire

### Exemples de missions réalisées

1. Supervision d'une équipe, approvisionnement et réapprovisionnement des rayons (commandes, mise en rayon, ...)
2. Prospection, planification et facturation des clients
3. Gestion d'une agence bancaire, suivi et développement de la relation client au niveau bancaire et assurance
4. Vente et fidélisation des clients, prospection de nouveaux marchés
5. Vente des services bancaires, de téléphonie et d'assurance, accueil et gestion de la comptabilité
6. Prise de rendez-vous et accueil de la clientèle, envoi de mails et appels téléphoniques. Gestion de portefeuilles de clients et proposition du panel d'offres
7. Développement des fichiers clients, location de biens, prospection
8. Développement du portefeuille clients d'industriels au niveau régional
9. Traitement des achats, gestion de l'accueil et mise en rayon
10. Réalisation d'activités relatives à la vente
11. Établissement des offres, suivi des clients, vente