

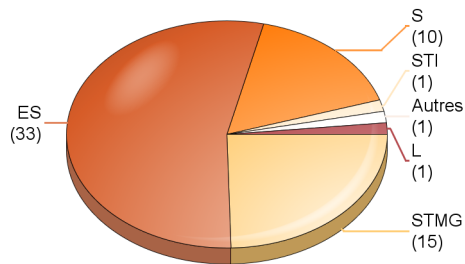
# Enquête sur le devenir des diplômés 2017

## DUT Techniques de commercialisation

### IUT Robert Schuman

#### Profil des répondants

Répartition par type de baccalauréat



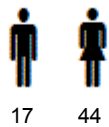
Académie du bac

Académie	Effectifs
Bas-Rhin	39
Haut-Rhin	15
Besançon	2
Nancy-Metz	1
Reims	1
Autres académies	2
Étranger	1
<b>Total</b>	<b>61</b>

Age au DUT

19 ans	2
20 ans	43
21 ans	13
22 ans et plus	3

Genre



Régime d'inscription

Régime	Effectifs
Formation initiale	61
Formation en alternance	0
<b>Total</b>	<b>61</b>

#### Taux de réponse

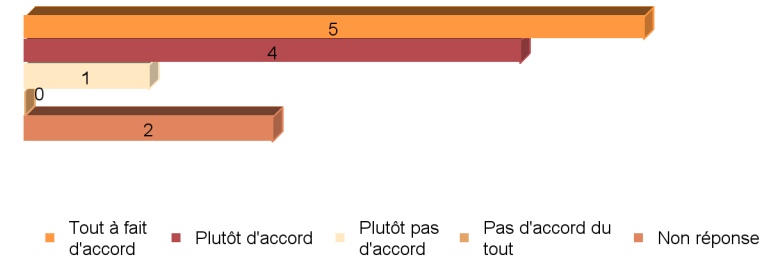
Diplômés	102
Réponses	61
<b>Taux de réponse</b>	<b>60%</b>

#### Situation principale au 01-12-2019

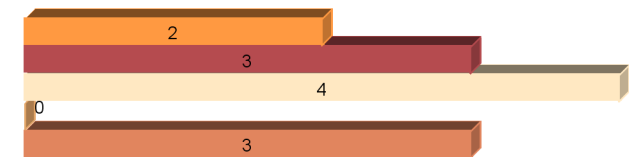
Situation	Effectifs
Emploi	12
Recherche d'emploi	2
Inactivité	5
Poursuite / reprise d'études	42
<b>Total</b>	<b>61</b>

#### Relation emploi - formation au 01-12-2019

Adéquation de l'emploi...  
...avec le niveau de formation



...avec la spécialité



#### A retenir

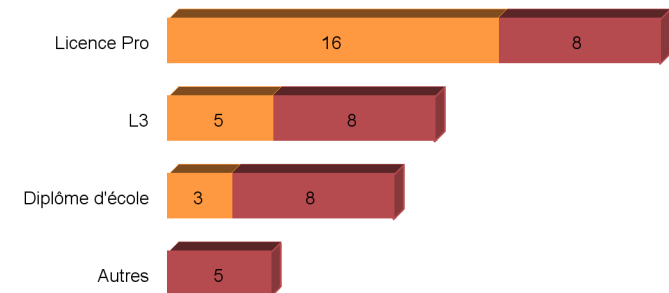
	18 mois	30 mois
Taux d'insertion professionnelle	92%	86%
Durée moyenne à l'obtention du premier emploi	3,5 mois	
Revenu net mensuel médian*	1617 €	1884 €
% ayant un emploi stable**	45%	75%

\* Le revenu net mensuel médian sépare la population en deux parts égales.

\*\* Emplois stables : il s'agit d'emplois sur contrat à durée indéterminée, de titulaires de la fonction publique et de travailleurs indépendants ou libéraux.

Les résultats des études et enquêtes de l'ORESIFE sont consultables et téléchargeables sur  
[oresipe.unistra.fr](http://oresipe.unistra.fr)

#### Les poursuites d'études immédiates (en 2017-2018)



\* Autres : BTS, école d'architecture ou de journalisme...

■ Poursuite à l'Unistra ■ Poursuite hors Unistra

## Caractéristiques de l'emploi occupé au 01-12-2019

### Mode d'obtention

	Effectifs
Grâce aux contacts pendant le DUT (stages...)	2
Grâce à la poursuite d'études (stages, contrats...)	1
Par votre réseau relationnel	3
Suite à une candidature spontanée	1
Grâce aux petites annonces dans la presse	0
Suite à une mission d'intérim	0
Par internet (annonces, dépôt de CV...)	4
Par le pôle emploi	0
Autre (création d'entreprise, concours, baip*...)	0
Non réponse	1
<b>Total</b>	<b>12</b>

\* Baip : Bureau d'aide à l'insertion professionnelle

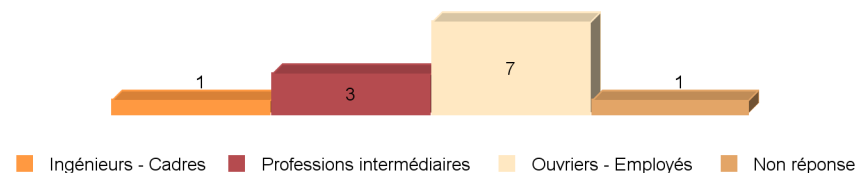
### Type de contrat

	Effectifs
Emplois stables	9
Emplois précaires	2
Non réponse	1
<b>Total</b>	<b>12</b>

### Localisation géographique



### Professions et catégories socioprofessionnelles



### Revenu net mensuel

Médiane	1884 €
Minimum	1250 €
Maximum	4333 €
Moyenne	2274 €
Concernés	8

### Type d'employeurs

	Effectifs
Entreprise publique ou privée	9
Fonction publique	1
Association	1
Prof. libérale ou indépendante	1
Non réponse	0
<b>Total</b>	<b>12</b>

## Répertoire des secteurs d'activités, des emplois occupés et des missions exercées au 01-12-2019

### Secteurs d'activités

1. Activités de services administratifs, de soutien, financiers, d'assurance, juridiques, comptables et de gestion (3 diplômés)
2. Commerce, hébergement et restauration (3 diplômés)
3. Fabrication de matériels de transport / Réparation d'automobiles et de motos / Transports et entreposage (2 diplômés)
4. Administration publique, défense et enseignement
5. Autres activités de services
6. Construction
7. Métallurgie et fabrication de produits métalliques à l'exception des machines et des équipements

### Liste des emplois occupés

1. Acheteur(euse)
2. Analyste crédits
3. Assistant(e) d'éducation
4. Contrôleur(euse) ferroviaire
5. Cadre commercial(e)
6. Chargé(e) de projets
7. Collaborateur(trice) d'agence
8. Commercial(e) sédentaire
9. Conseiller(ère) de clientèle particulier(ère)
10. Responsable technique

### Exemples de missions réalisées

1. Achat au meilleur rapport qualité prix, suivi des approvisionnements, tâches administratives
2. Etude et analyse de demandes de regroupements de crédits (exclusivement avec prise d'hypothèque), échanges avec les IOBSP (intermédiaires en opérations de banque et en services de paiement) sur les pièces manquantes
3. Gestion des temps libres, aide aux devoirs, surveillance
4. Accompagnement des trains, sécurité des clients, renseignement
5. Vente de financements (crédits, loa, lld, cb etc), ventes diplomatiques (Cern, Parlement), achat de véhicules
6. Commerce, marketing événementiel, assistantat de direction
7. Conseils et ventes de produits d'assurance pour particulier, gestion administrative et sinistres
8. Tenue d'un portefeuille, relance, chiffrage
9. Gestion de l'accueil de l'agence, gestion d'un portefeuille de 250 clients, conseil en banque et assurance
10. Gestion du client principal (traitement des plans, facturation, relation client)